

REQUISITOS DE ACCESO

ACCESO DIRECTO

Puedes acceder directamente si posees alguno de estos títulos:

- Graduado/a en Educación Secundaria Obligatoria.
- Técnico/a de Grado Básico de Formación Profesional.
- Batxiller superior
- Técnico/a Auxiliar.
- Técnico
- El que se considere equivalente en la orden de admisión a CF de cada curso.

ACCESO A TRAVÉS DE PRUEBA

Debes haber superado la **prueba de acceso a Ciclos Formativos de Grado Medio.**** (Es necesario tener al menos 17 años en el año en el que se realiza la prueba)

Haber superado la **prueba de acceso a la Universidad para mayores de 25 años o la prueba de acceso a GS.**

Un curso de formación específico preparatorio y gratuito para el acceso a ciclos de grado medio en centros expresamente autorizados por la Administración educativa

Si has acreditado un nivel 2 de competencias profesionales puedes solicitar la exención de la pruebas de acceso a ciclos formativos de GM (dentro del período de inscripción a las pruebas).

** Para realizar las pruebas de acceso a ciclos es necesario realizar la inscripción cuando las convoque Consellería (seguramente **MARZO**)

¿CÓMO MATRICULARME?

1º. **Realizar la solicitud de plaza en las fechas que diga la Consellería (seguramente MAYO)**

2º. Si has sido admitido/a, **realizar la matrícula en las fechas indicadas (seguramente JULIO)**

ESTRUCTURA DEL CICLO

DURACIÓN:2.000 h

(2 cursos escolares)

TÉCNICO EN ACTIVIDADES COMERCIALES

(RD 1688/2011- RD 659/2023)

MÓDULOS

PRIMER CURSO

Marketing en la actividad comercial

Gestión de compras

Dinamización del punto de venta

Procesos de venta

Aplicaciones informáticas para el comercio

Itinerario profesional para la empleabilidad I

Inglés Profesional

Profundización Inglés Profesional GM

Formación en empresa (con RA de los diferentes módulos profesionales de cada curso).

SEGUNDO CURSO

Gestión de un pequeño comercio

Técnicas de almacén

Venta técnica

Servicios de atención comercial

Comercio electrónico

Digitalización aplicada a los sectores productivos

Sostenibilidad aplicada al sistema productivo

Módulo profesional optativo

Itinerario profesional para la empleabilidad II

Módulo proyecto intermodular

Formación en empresa (con RA de los diferentes módulos profesionales de cada curso).

UNA VEZ OBTENIDO EL CICLO

TITULACIÓN CONSEGUIDA

Técnico en Actividades Comerciales

SALIDAS PROFESIONALES

Vendedor. Vendedor/a técnico/a.
Representante comercial.
Orientador/a comercial.
Promotor/a.
Televendedor/a.
Venta a distancia.
Teleoperador/a (call center).
Información/atención al cliente.
Cajero/a o reponedor/a.
Operador de contact-center.
Administrador de contenidos online.
Comerciante de tienda.
Gerente de pequeño comercio.
Técnico en gestión de stocks y almacén.
Jefe de almacén.
Responsable de recepción de mercancías.
Responsable de expedición de mercancías.
Técnico en logística de almacenes.
Técnico de información/atención al cliente en empresas.

ACCESO A OTROS ESTUDIOS

El alumnado que obtenga la titulación podrá acceder a los estudios de Bachillerato o continuar otros estudios de Formación Profesional

CUALIFICACIONES PROFESIONALES

Cualificación profesional completa:

Actividades de Venta COM085_2

Cualificaciones profesionales incompletas:

Actividades de gestión del pequeño comercio. COM631_2

Organización y gestión de almacenes COM318_3

Gestión comercial inmobiliaria COM650_3

EN NUESTRO CENTRO

OFRECEMOS:

Ciclos de FP Básica, Grado Medio y Superior.
Cursos de OFERTA INTEGRADA (LABORA).
Oferta parcial de ciclos (sin requisito de acceso).

La posibilidad de obtener el nivel A2 de Inglés i/o Francés (centro examinador).

Acreditaciones de competencias profesionales.

Jornadas de orientación y formación.

TENEMOS

Servicio de orientación académica y profesional.
Bolsa de trabajo.
Formación en empresa en el extranjero.
Horarios matutinos y vespertinos.
Ciclos presenciales y semipresenciales.
Excelente dotación en aulas y talleres.
Profesorado especializado en FP.

ESTAMOS

Dentro de la red plurilingüe.
Dentro de la red NOVIGI

COLABORAMOS CON:

IDEA
Asociación Empresarial de Alzira.
Ayuntamiento de Alzira.
Agencia Energética de la Ribera.
Mancomunidad de la Ribera.
Mutua Universal.
IVAJ.



Erasmus+

Dónde estamos

Entre el Carrefour y el estadio Luis Suñer Picó



Avda. dels Esports nº 27.

46600- Alzira (València)

Telf (+34) 96 245 78 15 Fax (+34) 96 245 78 16

www.fpalzira.es

e-mail:46000754@edu.gva.es



CICLOS DE GRADO

MEDIO

FAMILIA PROFESIONAL



COMERCIO Y MÁRketing

ACTIVIDADES COMERCIALES

Modalidades:

Presencial (tardes)



CENTRE INTEGRAT PÚBLIC
FORMACIÓ PROFESSIONAL
LUÍS SUÑER SANCHÍS



Formació Professional
Comunitat Valenciana



GENERALITAT
VALENCIANA

Conselleria d'Educació,
Universitats i Ocupació



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE EDUCACIÓN
Y FORMACIÓN PROFESIONAL



Unión Europea

Fondo Social Europeo
El FSE invierte en tu futuro